

DÜRFEN WIR UNS VORSTELLEN?



Mit über einer halben Million Kunden sind wir eine der **größten gesetzlichen Krankenkassen** in Deutschland. In den mehr als 20 Jahren seit unserer Gründung wurden wir für immer mehr Menschen „**meine Krankenkasse**“ – und gleichzeitig für über **1.000 Mitarbeiter** auch „**mein Arbeitgeber**“. Für sie, unsere Kunden und Partner, aber auch für unsere Gesellschaft und Umwelt übernehmen wir Verantwortung. Deswegen sind **Werte** wie Vertrauen, Erfolgsorientierung oder Arbeitsplatzsicherheit die Leitplanken einer **Unternehmenskultur**, in der wir unsere **Mannschaft** als den ausschlaggebenden **Garanten unseres Unternehmenserfolgs** verstehen. Dafür stehen wir mit **besonderen Leistungen** ein:

- > Wir arbeiten mit **Zielen**: Damit Sie immer wissen, wo's langgeht und Anteil am Unternehmenserfolg haben.
- > Die **Gesundheit** unserer eigenen Mitarbeiter fördern wir genauso konsequent wie die unserer Kunden.
- > Die **Vereinbarkeit** von Ihrer **Mitarbeit** bei uns und Ihrem **Privatleben** zuhause ermöglichen wir unter anderem mit flexiblen Arbeitszeiten und Urlaubsgeld.
- > Wir unterstützen Sie mit vielfältigen **Angeboten in allen Lebensphasen**: Von der Aus- und Weiterbildung bis hin zur betrieblichen Altersvorsorge. In besonderen Lebenssituationen stehen wir unseren Mitarbeitern außerdem mithilfe von verzahnten, persönlichen Unterstützungsangeboten zur Seite.

...UND JETZT SIE!

Sie sind **zuverlässig, kommunikativ** und haben Spaß daran, in einem großen erfolgreichen **Team** zu arbeiten? Sie haben die **Bereitschaft**, sich für Ihren Beruf einzusetzen und das **Einfühlungsvermögen** für die Arbeit mit **Menschen? Loyalität** in beide Richtungen hat für Sie eine hohe Bedeutung? Dann suchen wir Sie ab sofort für unseren Standort in **Glückstadt** als

Account Manager (w/m) (vorerst für 2 Jahre befristet)

WIR FREUEN UNS AUF:

- + Eine angenehme und offene Art, mit der Sie Ihr Unternehmen repräsentieren und gemeinsame Lösungen für Kunden und Partner finden.
- + Den Willen, sich an der Weiterentwicklung Ihres Unternehmens durch persönliches Engagement zu beteiligen.
- + Eine schnelle Auffassungsgabe und Lust darauf, sich für neue Wege und Ideen zu begeistern und sie aktiv mitzugestalten.
- + Wissbegierige Bewerber (w/m), die über fundierte Marktkenntnisse verfügen und relevante Trends und Entwicklungen in Ihre tägliche Arbeit einbeziehen.
- + Das sichere Auftreten und den Spaß daran, neue Kunden zu akquirieren und sie durch einen hohen Anspruch an Qualität und Service dauerhaft an Ihr Unternehmen zu binden.

UND ÜBER

Eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung und den sicheren Umgang mit branchenüblicher Software. Über erste Vertriebs- und Verkaufserfahrung (mind. 1 Jahr im Außendienst) bevorzugt in der GKV, freuen wir uns außerdem! Der Führerschein Klasse B rundet Ihr Profil ab.

Wir möchten Sie kennenlernen: Ihre Bewerbung nehmen wir gerne bis zum 11.02.2018 ausschließlich über unser Online-Portal unter www.meine-krankenkasse.de/karriere entgegen (Stellennummer 2018-002). Ihre Ansprechpartnerin für Rückfragen: Christine Lumpe (-1138).