



Firmenkundenberater (m/w/d)

in Vollzeit (37,5 h) für unsere Standorte Friedrichshafen, Passau, Ravensburg, Saarbrücken, Schwäbisch Gmünd, Schweinfurt und Sigmaringen

Sie brennen für den Vertrieb, suchen die echte Herausforderung und möchten mit Ihrer Persönlichkeit sichtbaren Einfluss nehmen? Dann sind Sie bei der ZF BKK genau richtig. Wir suchen keine verwaltende, sondern eine vertriebsstarke Persönlichkeit, die mit Begeisterung vorangeht, Türen öffnet und unser regionales B2B-Geschäft auf das nächste Level hebt. Nutzen Sie Ihre Chance, mit unternehmerischem Antrieb spürbare Ergebnisse zu erzielen und Ihre vertriebliche Vision in die Tat umzusetzen.

Ihre Mission

- **Region gestalten:** Sie übernehmen Verantwortung für Ihr Vertriebsgebiet und treiben die regionale Marktpräsenz der ZF BKK aktiv voran.
- **Neukunden gewinnen & Netzwerk ausbauen:** Sie gewinnen aktiv neue Firmenkunden und bauen langfristige Geschäftsbeziehungen sowie ein starkes regionales Netzwerk zu Entscheidungsträgern und Personalverantwortlichen auf.
- **Erfolg vorantreiben:** Sie steigern den Versichertenbestand bei Neu- und Bestandskunden und schaffen messbaren Mehrwert.
- **Gesundheit als Erfolgsfaktor:** Sie planen, organisieren und begleiten zielgerichtete Maßnahmen im Betrieblichen Gesundheitsmanagement (BGM).
- **Bühne nutzen:** Sie führen Firmenbesuche, Informationsveranstaltungen und Beratungsgespräche souverän durch und begeistern mit Ihrer Persönlichkeit und Präsentationsstärke.
- **Strategische Impulse setzen:** Sie entwickeln innovative Vertriebsansätze, identifizieren ungenutzte Marktpotenziale und gestalten Ihre Vertriebsaktivitäten in Ihrem Betreuungsgebiet eigenverantwortlich.

Was wir uns von Ihnen wünschen

- **Vertriebsleidenschaft:** Sie haben Freude am aktiven Vertrieb, am Networking und am Knüpfen wertvoller Kontakte.
- **Ehrgeiz & Überzeugungskraft:** Sie lieben den Wettbewerb, überzeugen mit Ihrer Persönlichkeit und haben den Antrieb, gemeinsam mit uns Erfolge zu erzielen.
- **Auftritt & Wirkung:** Sie zeichnen sich durch ausgeprägte Kommunikationsstärke, Eloquenz, Durchsetzungsvermögen und ein souveränes Auftreten aus.
- **Macher-Mentalität:** Sie arbeiten selbstorganisiert, zielorientiert und behalten das Ergebnis stets im Blick.
- **Erfahrungshintergrund:** Sie bringen idealerweise Erfahrung im B2B-Vertrieb, Außendienst, Versicherungs- oder Gesundheitswesen mit. Auch als ambitionierter Quereinsteiger mit ausgeprägter Lern- und Leistungsbereitschaft sind Sie bei uns willkommen.
- **Mobilität:** Sie besitzen einen Führerschein der Klasse B und bringen die Bereitschaft zu regionalen Dienstreisen mit.

Was Sie bei uns erwartet



Tarifliche Benefits wie z. B. Sonderzahlungen und vermögenswirksame Leistungen



Flexible Arbeitszeiten für Ihre Work-Life-Balance



30 Tage Urlaub pro Jahr + bezahlte Freistellung an Weihnachten und Silvester



Betriebliche Altersvorsorge, EGYM Wellpass, JobRad, 300 € Gesundheitsbudget und vieles mehr

Ihr Ansprechpartner

Michael Sonndorfer
Bereichsleitung Personal

Telefon: 07541 3908-1014
E-Mail: michael.sonndorfer@zfbkk.de

Interesse geweckt?

Bitte bewerben Sie sich bis zum
25.11.2026 über unsere Webseite
karriere.zfbkk.de

Schwerbehinderte Personen werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt.