

Die wissen, was im Leben zählt.

Werden Sie Teil der **vivida bkk** als:

Key Account Manager (m/w/d) Firmenkundenbetreuung

in Vollzeit

Verstärken Sie eine der größten gesetzlichen Krankenkassen Deutschlands und machen Sie sich mit unserem **Team Key Account Management** in **Koblenz oder Mainz** für die Gesundheit unserer Mitglieder stark. Für rund 370.000 Versicherte ist die **vivida bkk** an 16 Standorten bundesweit der verlässliche Gesundheitspartner in jeder Lebensphase. Unterstützen Sie uns dabei – und lassen Sie uns Ihr **verlässlicher Arbeitgeber** in jeder Ihrer Lebensphasen sein.



Work-Life-Integration

39 Stunden/Woche,
Gleitzeit,
30 Urlaubstage



Teamwork

Kollegiales
Betriebsklima, ausführ-
liche Einarbeitung



Faire Vergütung

mit
Prämienzahlung



Extras

Diensthandy und Tablet,
Betriebliche
Altersvorsorge, bKV,
Business-Bike



Zukunft

Sicherer Arbeitsplatz
mit Entwicklungs-
möglichkeiten

Diese Aufgaben erwarten Sie:

- Betreuung der Ihnen zugeordneten Unternehmen und Trägerunternehmen
- **persönlicher Ansprechpartner** der Geschäftsführer, Personalleiter und Versicherten
- **Akquisition** weiterer Neukunden aus den Firmen in enger Zusammenarbeit mit dem Vertrieb
- Einführung und Organisation der Betrieblichen Gesundheitsförderung in den zugeordneten Unternehmen

Damit überzeugen Sie uns:

- idealerweise mehrjährige **Erfahrung als Key Account Manager** (m/w/d)
- kaufmännische Ausbildung
- **Flexibilität**, hohe Kommunikationsfähigkeit und **Kontaktfreude**
- hohe Reisebereitschaft

**Bewerben Sie sich jetzt –
900 Kolleginnen und Kollegen
freuen sich auf Sie!**

Bewerbung online:

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Unterlagen über **www.vividabkk.de/karriere** oder starten Sie direkt **[hier](#)**.

Sie haben Fragen?

Christoph Gilb,
Teamleiter Key Account
Management,
ist gerne für Sie da:
Telefon 0151 12088124

www.vividabkk.de